~売上・集客アップの「広告写真」にはコツがある!~



話行・

ネットや販促物(チラシ・パンフレットなど)に載せる商品写真を、社内で撮 影する機会が増えていませんか?

「写真が大事とわかってはいても、どう撮ればいい写真になるか分からない ···」という方におすすめの本セミナー。 1/24に開催し、 大好評だったため、 9月にも同内容で追加開催いたします!

売上・集客アップにつながる「魅せる写真」とは何か?「魅せる写真」に欠 かせない撮影テクニックの主なポイントとは何か? カメラ初心者・専門知 識のない方向けに、わかいやすくレクチャー。 実際に商品を撮影する実践 ワークでは「こんなに変わる!」という実感もつかめます。 あいきたいの写真 から「魅せる写真」へステップアップのチャンス!奮ってご参加下さい。

※本セミナーはデジタルカメラの基本操作がわかる方を対象にしています。 ※カメラの操作方法や専門的・高度な撮影技術の指導ではなく、あくまで「魅せ る写真」の撮影のためのベーシックなレクチャーおよび実践ワークとなります。 ※当日はデジタルカメラ(コンパクト・一眼レフ問わず。電池残量・記録メディ ア残量が十分あるもの)とカメラの取扱説明書を持参いただきます。



講師:高橋佳世子 studioプルメリア 代表

 \Box 時: 2014年9月4日(木) 13:00~17:00

揚 所 : 沖縄産業支援センター3階 会議室(302号室)

師 : studioプルメリア 高橋 佳世子氏 受講料: 公社会員: 3,000円 一般: 5,000円

員: 24名(1社3名まで ※〆切後、選考させていただく場合があります)

<カリキュラム>※予定

1. 「魅せる写真」とは何か

• 「記録写真」と「イメージ写真」の相違

「何を撮りたいか」感性の話

2. 撮影テクニック上達のポイント

・光 ・フォーカス ・アングル ・フレームワーク

3. 「魅せる写真」の撮影実践ワーク

4. 講評、振り返り

<講師プロフィール>

・studioプルメリア 代表

魅せる写真フォトコーディネーター ブライダル企業で接客・撮影の経験を経て、ブライ

ダルカメラマンとして独立。
・日頃心がけている「おもてなし」の心を込めて撮る 写真の効果について説きながら、商工会や野外森林 ふぉとツアー等、活躍の場を広げ、「魅せる写真」 の撮り方技術指導実績多数。

申込締切:

8/21(木)

• 沖縄県恩納村在住。

≪お申込み先≫

(公財)沖縄県産業振興公社 経営支援課 担当:名幸(なこう)、藤原

〒901-0152 沖縄県那覇市小禄1831番地1(沖縄産業支援センター4階)

TEL 098-859-6237 FAX 098-859-6233 URL http://www.okinawa-ric.jp

【参加申込書】下記項目をご記入の上、FAX(098-859-6233)にてお申し込み下さい。

※受付完了後、セミナー開催1週間前に「受講票」をFAX致します。「受講票」が届かない方は、申込書が届いていない場合がござ いますので、お手数ですが上記担当者までお問い合わせ下さい。

貴社名		TEL			FAX		
			ふりがな				
所在地	Ī	連絡 担当者	氏名				
			e-Mail				
下記の該当する項目に〇印を付けて下さい。 1. 区分:①公社会員 ②一般(非会員) ③セミナー申込の際に入会(会員料金でのご参加となります) 2. 業種:①製造業 ②建設業 ③卸売業 ④小売業		ふりがな			撮影希望商品(1社1商品※幅+		
		参加者1				高さ+奥行き=50cm以内のもの)	
		氏名			※ が切後に選考の上、採用者に は10日前までにご連絡します		
		ふりがな					
		参加者2					
		氏名					
		ふりがな					
⑤サービス業 ⑥情報通信産業 ⑦その他()		参加者3					
		氏名					
3. 公社からのメルマガ配信を ①希望する ②希望しない		※少人	数開催のた	め、1社あた	り3名上限で	でお申込み下さい。	
		※撮影商品は事前選考で決定いたします。採用された場合、当日は商品および装飾用の撮影小物をご持参いただきます。					